

# Firma z gwarancją sukcesu

DLF sp. z o.o. to organizacja należąca do sektora sprzedaży bezpośredniej, zrzeszająca 50 biur dystrybutorskich oraz 1500 przedstawicieli handlowych. Sukces firmy, jak podkreślają członkowie Zarządu, generują jej współpracownicy. Dzięki nim DLF prężnie rozwija się i umacnia swoją markę. Poprosiliśmy o wypowiedź na temat swojej pracy kilku przedstawicieli handlowych firmy.

## **Małgorzata Wein, Wrocław**

*Przygodę ze sprzedażą bezpośrednią rozpoczęłam w momencie zetknięcia się z produktami DLF. Mając 48 lat dostałam szansę na zmianę stylu życia i postanowiłam ją wykorzystać. Dziś jestem szczęśliwa. Sprzedaję wartościowe produkty, zarabiam fajne pieniądze, sama decyduję o czasie i intensywności pracy. Poznaję przy tym cudownych ludzi. Pomimo choroby praca nigdy nie stała na przeszkodzie w dbaniu o zdrowie, co więcej pomaga mi zapomnieć o schorzeniu. Atmosfera panująca w firmie przekłada się na mój entuzjazm do pracy. Motywacją do osiągania coraz lepszych wyników sprzedaży są wsparcie przełożonych oraz możliwość uczenia się od najlepszych. Praca asystentek sprzedaży, które dbają o mój sukces, pozwala mi na spokojny oddech do emerytury. Współpraca z DLF możliwa jest bez względu na wiek, wykształcenie czy stan zdrowia.*

## **Leszek Wierzbicki, Ława**

*Hasło „DLF pomysł na lepsze życie” umieszczone na samochodzie służbowym, który mijiałem, okazało się być drogowskazem. Aby zaspokoić ciekawość, zaprosiłem przedstawiciela handlowego na spotkanie do domu. Efektem był zakup produktu, który stał się inspiracją. Ścieżka kariery, programy motywacyjne i konkursy to narzędzia, dzięki którym mogę realizować cele. Cel, który mi przyświeca to zabezpieczenie rodzinie komfortowego życia. DLF to możliwość zaspokajania ambicji i spełniania marzeń. Marzenia rosną wraz z kolejnymi szczeblami na drabinie sukcesu, stają się motywacją do działania. Dlatego nie przestaję marzyć.*

**DLF sp. z o.o. - generalny dystrybutor wysokiej klasy urządzeń z dziedziny medycyny i robotyki w Polsce, do których należą: Roomba, Roboclean, Ozonomatic, Kohersen, Zedi i Scooba. Więcej na: [www.dlf.pl](http://www.dlf.pl)**



**Sylwia Reseman**

## **Sylwia Reseman, Żukowo**

*Do pracy w DLF namówiła mnie koleżanka. Początkowo niechętnie podchodziłam do zawodu o takim charakterze, dlatego podjęcie decyzji zajęło mi ponad pół roku. Pracę przedstawiciela handlowego traktowałam jako dość specyficzne źródło dochodu. Przekonała mnie gama wysokiej jakości produktów, które ma w swojej ofercie DLF. Przeszłam szereg szkoleń, doskonaliłam warsztat. Kiedy nadszedł moment prezentacji okazało się, że nie jest to tylko forma zarabiania pieniędzy. Zaczęłam poznawać ciekawych ludzi, pokonałam nieśmiałość i nabrałam pewności siebie. Dziś wiem, że firma w której pracuję ma silną pozycję na rynku, potwierdzoną przez rzeszę zadowolonych klientów.*

*pomysł na lepsze życie* **DLF**